

Richard Longtin

Richard Longtin est reconnu depuis quelques années sous le pseudonyme de “l’Ex-Banquier”. En effet, il agit à titre de Conférencier formateur et Coach spécialisé en financement pour les PME depuis décembre 2002.

Le premier Ex-Banquier qui ose sortir des rangs pour dévoiler des secrets que vos banquiers ne vous diront jamais! Ses secrets qui vous feront épargner temps et argent en plus de vous aider à rétablir votre pouvoir de force auprès des différentes institutions financières.

Ayant oeuvré pendant plus de 25 années auprès de plusieurs grandes banques canadiennes et sociétés de financement, il a finalement décidé de mettre à contribution son expertise au bénéfice des dirigeants de PME et des différents professionnels agissant auprès de ces derniers.

Fort de toutes ces expériences, Richard Longtin a mis sur pied des séminaires afin d’aider les dirigeants de PME à mieux négocier leurs financements auprès des institutions financières et à bien préparer leur plan d’affaires.

Ces séminaires vous permettront sans aucun doute de vous familiariser avec le marché des institutions financières. Vous pourrez enfin négocier d’égal à égal en apprenant à mieux connaître les règles du jeu et les enjeux réels de nos grandes institutions financières.

Dans un premier temps, il traite des 15 erreurs les plus fréquentes et les plus dommageables que commettent la plupart des dirigeants de PME lors de la négociation auprès de nos grandes institutions financières. Vous y apprendrez des stratégies pour vous en sortir en plus de ses 7 secrets pour mieux négocier et augmenter vos chances d’obtenir vos financements.

Pour les sceptiques qui douteraient que ses séminaires ne traitent pas des vraies choses, le conférencier répond à chaque fois par cet exemple : “Lorsque j’ai commencé à préparer mon plan de travail pour mes séminaires, la plupart de mes amis et anciens collègues banquiers m’avaient dit qu’ils m’engageraient lorsque je serais prêt. Le jour venu, lorsque je leur ai parlé du contenu de mes séminaires et certains sont même venus me voir à l’œuvre, ils m’ont tous dit (t’es-tu malade, je ne peux pas te laisser dire ça à mes clients!)

C'est avec beaucoup d'enthousiasme qu'il vous partagera ses connaissances et vous accompagnera afin que vous obteniez des résultats probants dans la recherche et la négociation de vos financements auprès des institutions financières, et ce, sans y laisser votre chemise!

Reconnu par ses pairs pour sa capacité à générer des résultats, son intégrité, son leadership naturel, et son dynamisme, il vous accompagnera et vous permettra d’obtenir des résultats probants dans la recherche et la négociation de vos projets de financement.

Richard Longtin
L'Ex-Banquier Conférencier - Formateur
& Coach pour les PME.
Téléphone: (450) 447-1555
Télécopieur: (450) 447-3319