

**RENCONTRES INDUSTRIELLES FRANCO-QUEBÉCOISES
AGROALIMENTAIRE – ALIMENTS SANTÉ
SIAL MONTRÉAL 2005**

RECHERCHE DE VOS PARTENAIRES QUEBÉCOIS

Ce questionnaire doit nous permettre d'identifier des entreprises québécoises susceptibles de répondre à votre projet de partenariat industriel et de les mobiliser, merci de le compléter avec le plus d'informations possibles.

FORMULAIRE À RETOURNER IMPÉRATIVEMENT AVANT LE 25 FEVRIER 2005

Sur simple demande de votre part, ce document pourra vous être adressé par courriel

Contact:

Catherine Corlobé - Tél. : 01.40 73 36 59 – Fax : 01.53.70.06.55 - E-mail : catherine.corlobe@ubifrance.fr

1. COORDONNÉES DE VOTRE ENTREPRISE

Entreprise : TRAITEUR DE PARIS _____

Nom et prénom du participant : Denis PINAULT _____

Fonction : PDG _____

Adresse : ZI LA GARENNE 35130 LA GUERCHE DE BRETAGNE _____

Tél. : 02 99 96 01 00 _____ Portable : 06 14 23 93 59 _____

Fax : 02 99 96 01 01 _____ E-mail : _____

Site Internet : www.traiteurdeparis.com _____

Chiffre d'affaires total : 14 M € _____ à l'export : 5 % _____

Effectif total: 200 __ Année de création de l'entreprise : 1993 _____

Profil : Décrivez votre entreprise, ses produits, ses services et son expertise (maximum : 50 mots)
Traiteur de Paris regroupe 3 unités de production spécialisées dans la fabrication de produits surgelés créatifs et qualitatifs (canapés, petits fours, desserts, entrées, garnitures de légumes). Les produits s'adressent aux professionnels de la restauration et au marché grand public.

En quoi vos produits et/ou services se distinguent-ils de la concurrence ?

Qualité, créativité, finition, proche d'une fabrication artisanale.

2. ACCORDS DE PARTENARIAT RECHERCHÉS

- | | |
|--|--|
| <input type="checkbox"/> Alliance en R et D | <input type="checkbox"/> Accord de licence |
| <input type="checkbox"/> Transfert de technologie | <input type="checkbox"/> Développement conjoint de produit ou de procédé |
| <input checked="" type="checkbox"/> Création de société mixte (JV) | <input checked="" type="checkbox"/> Autres |

Merci de décrire le partenariat recherché

Nous cherchons à commercialiser nos produits, grâce à des distributeurs sur le marché canadien ou par la création d'une société mixte de distribution ou fabrication.

3. PARTENAIRES INDUSTRIELS RECHERCHÉS

Quel support devra offrir le partenaire industriel recherché ? (Support technique, adaptation du produit en fonction du marché et/ou des besoins de la clientèle...)

Bonne implantation auprès des professionnels de la restauration sur le marché canadien ou sur le marché grand public (home freezer, magasins spécialisés, GMS)

Gamme de produits complémentaire à la nôtre, Logistique adaptée à la livraison de produits surgelés

Domaines d'activités du partenaire industriel recherché :

Distribution de produits surgelés auprès de professionnels de la restauration ou du grand public

Fabricants de produits surgelés (pâtisserie, plats cuisinés ...)

Décrire les opportunités d'un tel partenariat industriel

1. Pour l'entreprise française

Développer sa présence sur le marché canadien

2. Pour l'entreprise québécoise

Distribuer une gamme de produits surgelés très qualitatifs, avec une forte connotation française, complémentaires aux produits fabriqués ou distribués par la société canadienne

Avez-vous déjà des contacts au Québec ?

Oui

Non

Si oui, coordonnées et ces contacts et types de relations :

Souhaitez vous rencontrer des sociétés québécoises en particulier, si oui, lesquelles

Commentaires additionnels



Rappel : Ce formulaire doit être impérativement retourné à UBIFRANCE

avant le 25 février 2005 à l'attention de Catherine Corlobé

Bureau E 609 - 10, avenue d'Iéna - 75116 PARIS

Téléphone : 01.40.73.36.59 - Télécopie : 01.53.70.06.55

E-mail : catherine.corlobe@ubifrance.fr